Tekst: Rob Buchholz Beeld: Rietjens & Vranken

Het ontwikkelen van de juiste lijm is puur maatwerk

'WIJ HEBBEN ZE HET VUUR AAN DE SCHENEN GELEGD'

De keuze voor de juiste lijm heeft alles te maken met maatwerk. Iedere opdracht is anders en ieder materiaal heeft zijn eigen specifieke eigenschappen waardoor een op maat ontwikkelde lijm niet meer dan logisch is.

Het laten testen en ontwikkelen van de juiste lijm is een essentieel onderdeel van de aanpak van Rietjens & Vranken BV. Het bedrijf is een ervaren toeleverancier voor de interieurbouw en handelaren én weet zich te onderscheiden als een moderne specialist op het gebied van loonwerk.

Afgelopen jaar kozen de eigenaren Marcel Veraa en Marco Vandewal bewust voor een nieuwe lijmspecialist. "Er was al eerder contact geweest met Frencken; een ervaren producent op het gebied van lijmen," aldus Vandewal. "In principe waren er geen klachten over de vorige leverancier. Om ze een kans te geven, hebben wij de mensen van Frencken echt het vuur aan de schenen gelegd. Wij hebben over echt alles geklaagd en zijn vragen blijven stellen over ieder lijmmonster. Maar telkens presenteerden zij de beste oplossing die perfect aansloot bij het project. Lijm maken kunnen meer partijen, maar zij kennen de eigenschappen en zorgen voor uitvoerige tests. Tevens heeft Frencken zich op het gebied van service absoluut weten te onderscheiden. Fouten maken gebeurt overal, maar als het misgaat moet je met elkaar om tafel kunnen."

De lijmspecialist beschikt over een eigen laboratorium waar een ervaren team van ontwikkelaars diverse praktijksituaties in een gecontroleerde omgeving nabootst om de optimale verwerkingsmethode te bepalen. ›

Paul van Mierlo is als verkoopdirecteur bij Frencken nauw betrokken bij alle processen. "Wij hebben alles in huis om voor ieder project een passende, kwalitatief hoogwaardige oplossing te ontwikkelen." Vooral dat laatste aspect is bij Rietjens & Vranken van groot belang. "Ieder onderdeel van de producten dat wordt gemaakt, moet kloppen," aldus Van Mierlo. Vandewal haakt daar op in: "Als wij bijvoorbeeld iets produceren voor een klant in Zuid-Amerika heb je te maken met vocht en insecten. Daarvoor is een lijm vereist die een bepaalde zuurheid bevat en dus het vochtgehalte van die regio aankan. Frencken ontwikkelt een lijm met een unieke samenstelling, speciaal voor dat project."

Hoe komen beide partijen tot het maken van de juiste keuze? Van Mierlo: "Zij bellen ons op, wij gaan naar het bedrijf om te kijken met welke houtsoort of andere materialen het project gemaakt wordt. Vervolgens vinden op ons laboratorium diverse tests plaats. Daarbij letten we op eigenschappen zoals hechting, stabiliteit en een snelle verwerking. De lijm moet perfect passen bij de condities." Het team van Frencken ontwikkelt in ongeveer één tot twee weken een lijmmonster dat Veraa en Vandewal vervolgens aan de eigen klant kan voorleggen. Als ook deze volledig vertrouwen heeft in het eindresultaat, wordt de lijm geproduceerd en toegepast.

Vandewal: "Wij hebben de mogelijkheid om te persen met een maximale breedte van 1600 millimeter en maximale lengte van 5600 millimeter. Dus zijn maten als 4100 x 1300, 3050 x 1530, 3050 x 1300, 3050 x 1220, 2440 x 1220 opties die wij eenvoudig kunnen lijmen. En datzelfde geldt natuurlijk voor alle maten die daar binnen vallen."